

# Wieso arbeiten SanOA e.V. und MLP Soldatenberatung zusammen?

## Häufige Fragen (1)

### Was ist das Ziel der Zusammenarbeit?

Beide Parteien – der Verein und die MLP Soldatenberatung stimmen darin überein, dass SanOA sich frühzeitig mit bestimmten Finanzthemen, z.B. der eigenen Absicherung, auseinandersetzen sollen. Dabei ist es das gemeinsame Ziel, zu allen relevanten Themen neutral aufzuklären. Jeder SanOA, der für sich individuelle Fragen hat, erhält die Möglichkeit, sich durch ausgewiesene Experten unabhängig beraten zu lassen – egal in welcher Lebens- bzw. Karrierephase er / sie sich gerade befindet. Wichtig ist es dabei, dass SanOA stets die volle Entscheidungsautonomie behalten und eine breite Auswahl an geeigneten Lösungen erhalten.

### Wie ist die Zusammenarbeit geregelt – ist der Verein vertraglich zu irgendetwas verpflichtet?

Der Verein hat auf der Mitgliederversammlung im April 2016 die Zusammenarbeit mehrheitlich beschlossen. Als wesentliche Eckpfeiler einer fruchtbaren Zusammenarbeit wurden festgehalten:

**Freiwilligkeit** – weder Vereinsführung noch Mitglieder sind zur Zusammenarbeit mit der MLP Soldatenberatung in irgendeiner Form verpflichtet. Die Zusammenarbeit kann jederzeit ohne Angaben von Gründen von beiden Seiten beendet werden. **Professionalität & Qualität** erhöht die Chance das gemeinsame Ziel zu erreichen. Die **gemeinsame Beziehung soll von Dauer und von einer Offizierethik getragen sein** (Ehrlichkeit, Verlässlichkeit, Aufrichtigkeit, etc.) – das ist in der heutigen Gesellschaft / Geschäftswelt keineswegs selbstverständlich.

### Wieso wurde die Zusammenarbeit mit der MLP Soldatenberatung und nicht mit irgendeinem anderen Finanzdienstleister beschlossen?

Wesentliche Aspekte bei der Auswahl geeigneter Partner durch den Verein waren:

1. Bundesweite Beratungsstellen (z.B. an allen Universitätsstandorten) & professionelles Beziehungsmanagement.
2. Qualifizierte, speziell in Soldaten – und Medizinerthemen geschulte Berater.
3. Maklerstatus und Unabhängigkeit von Investoren – d.h. gesellschafts- und produkt-unabhängige Beratung ist möglich. Viele Gesellschaften wirken auf den ersten Blick zwar unabhängig, offenbaren auf den zweiten Blick die Abhängigkeit von Versicherungskonzernen (u.a. Deutsche Ärzte Finanz, Horbach, ASI Wirtschaftsberatung).
4. Hinreichende Organisationsgröße, um mit Gesellschaften Speziallösungen für SanOA zu entwickeln.

Diese Aspekte werden von MLP und dem Teilbereich MLP Soldatenberatung erfüllt. Davon konnten sich die Vorstandsmitglieder und der Verbindungsoffizier Lt. (SanOA) Eric Kreuzmann in diversen Meetings sowie zuletzt während eines eintägigen Besuchs in der MLP-Zentrale überzeugen. Daneben gibt es kein Beratungsunternehmen mit gleichzeitiger Spezialisierung auf Soldaten und Mediziner.

### Was passiert mit meinen Daten? Bin ich zu irgendetwas verpflichtet?

Es gibt weder Verpflichtung noch automatische Datenweitergabe. Jeder SanOA muss aktiv von sich aus auf die MLP Soldatenberatung zu gehen. Erst nach individueller Einwilligung zur Datennutzung, kann die gewählte Dienstleistung in Anspruch genommen werden.

# Wieso arbeiten SanOA e.V. und MLP Soldatenberatung zusammen?

## Häufige Fragen (2)

### Welche (finanziellen) Vorteile hat der Verein von der Zusammenarbeit?

Der Vereinszweck, insbesondere die Interessensvertretung seiner Mitglieder kann durch diese Zusammenarbeit besser erfüllt werden.

1. Vereinsmitglieder (übrigens auch Nichtmitglieder) erhalten unabhängige Aufklärung in Finanzfragen.
2. Durch die Zusammenarbeit und andere Maßnahmen sollen die Vorteile (z.B. Vorteile des Starterpakets) einer Mitgliedschaft im Verein für Mitglieder näher gebracht werden. Die positive Wirkung auf Bindung der bestehenden und Gewinnung neuer Mitglieder soll die Zukunftsfähigkeit des Vereins sichern.
3. Der Verein geht bezüglich des Beitrags für Teile des Starterpakets in Vorleistung und erhält den Betrag gegen Rechnung in gleicher Höhe von MLP zurückerstattet. Dabei werden alle Vorschriften eingehalten.
4. Weitere finanzielle Zuwendungen (z.B. Standpauschale auf Jahrestagung) orientieren sich an den geltenden Bestimmungen und unterscheiden sich nicht von denen anderen Industrieausstellern.

### Haben Funktionäre des Vereins (finanzielle) Vorteile aus der Zusammenarbeit?

Nein, es gibt keinerlei Kompensation oder Vorteile für Funktionäre. Dies wäre rechtlich nicht zulässig.

### Welche Vorteile hat die MLP Soldatenberatung von der Zusammenarbeit?

MLP Soldatenberatung hat sich seit Jahren einen Expertenstatus in der Betreuung und Beratung von SanOA erarbeitet und verspricht sich von der Zusammenarbeit eine größere Markenbekanntheit. Daneben ist die aus der Zusammenarbeit resultierende systematische Rückkoppelung über Fragestellungen und Bedürfnisse von SanOA von beidseitigem Vorteil: die Optimierung der Dienstleistung und bisheriger / neuer Produktlösungen. Ein Beispiel ist die gegenwärtige Entwicklung eines Haftungskonzeptes für ermächtigte Ärzte an Bundeswehrkrankenhäusern.

### Haben alle Berater bei MLP die Qualifikation „Soldatenberater“?

Nein, die Masse der MLP Berater hat zwar einen weit überdurchschnittlichen Ausbildungsstand und Erfahrung, aber in der Regel nicht in Bezug auf Soldatenfragen. Nur ein definierter Kreis, derzeit etwa 80 MLP Berater wurden und werden in allen Soldatenthemen (z.B. im Bereich Haftung, Soldatenversorgungsgesetz, etc.) qualifiziert. Sofern Sie bereits einen MLP Berater/in haben, sprechen Sie ihn / sie auf die Qualifikation an. Bei MLP gilt natürlich der Vorrang des Kundeninteresses, d.h. ob Sie bei dem bisherigen Berater bleiben oder zu einem speziellen Soldatenberater wechseln, ist Ihre Entscheidung.

### Was ist die Schiedsstelle und was ist ihre Aufgabe?

Auch wenn bisher keine Konflikte entstanden sind – im Fall der Fälle können sich SanOA direkt an eine unabhängige Schiedsstelle wenden, sofern die direkte Aussprache mit dem Soldatenberater keine Klärung herbeiführen konnte. Besetzt wird die Schiedsstelle durch zwei Ombudsleute (Vertrauenspersonen): dem Verbindungsoffizier des Vereins (zur Zeit: Lt (SanOA) Eric Kreuzmann) sowie einem unbeteiligten Projektteammitglied der MLP Soldatenberatung. Aufgabe der Schiedsstelle ist die Analyse der vorgebrachten Argumente, der Vergleich von Schaden, Aufwand und Kostenfaktoren zu vergleichen, um schließlich eine für beide Seiten zufriedenstellende Lösung zu erreichen.